

## **PRESSEMELDUNG**

### **Intersolar 2019: beegy präsentiert White Label Energieservices für OEMs**

Intelligente Energieservices verschaffen Unternehmen einen Vorsprung am Markt – beegy präsentiert sofort einsetzbare White-Label-Lösungen von der Stromfltrate bis zur intelligenten Ladesteuerung auf der Intersolar 2019

*Mannheim, 03. Mai 2019* – Energielösungen und -services sind die Ergänzung für eine steigende Anzahl von Produktangeboten. Mit intelligenten Energieservices rund um autarke Stromversorgung und Elektromobilität können Hersteller von Energiekomponenten wie Wechselrichter oder Batteriespeicher aber auch Elektroautos ihre Produktpalette anreichern und ihren Kunden ganzheitliche Energielösungen aus einer Hand anbieten. Das umfangreiche White Label Angebot von der Stromfltrate bis zur intelligenten Ladesteuerung können Besucher auf der Intersolar vom 15.-17. Mai in München, im Smart Energy Bereich Halle B2, Stand 158 kennenlernen.

Die standardisierte White Label Lösung lässt sich dank modularem Aufbau passgenau auf den jeweiligen Hersteller und dessen Kundenbedürfnissen ausrichten und ein unternehmensspezifisches Produktpaket realisieren. Wie die Zusammenarbeit mit beegy funktioniert, erklärt Werner Neumeier, Senior Project Manager bei beegy am Freitag, 17.5.2019 um 10:45 Uhr im The Smarter E Forum. Im Rahmen seines Vortrags „Machen Sie's zu Ihrem Produkt – modulare Energie- und Mobilitätslösungen für Privathaushalte“ zeigt er auf, wie Unternehmen ohne großen Aufwand und eigene Entwicklungsarbeit ihre bestehenden Produkte um Mehrwertservices für ihre Kunden erweitern und sich damit im Markt nachhaltig differenzieren können.

Die Nutzensvorteile für den Endkunden stehen bei der Entwicklung der innovativen Services von beegy stets im Vordergrund. Nur so lassen sich langfristige Kundenbeziehungen mit wiederkehrenden Umsätzen für den White Label Partner aufbauen. Bestes Beispiel dafür ist die intelligente Ladesteuerung HERMINE, die das Elektroauto bevorzugt mit selbsterzeugtem Solarstrom lädt. Dadurch fährt der Kunde nicht nur nachhaltig mit erneuerbarer Energie, sondern spart signifikant Kosten gegenüber unregelmäßigem Laden mit Netzbezug. Mehr dazu und wie die Ladesteuerung komfortabel per App bedient wird, zeigt Fabian Arlt, Produktmanager für HERMINE, am Mittwoch, 15.5.2019 um 13:50 Uhr im Power2Drive Forum auf der Intersolar.

Alle Produkte können die White Label Partner unter ihrer eigenen Marke anbieten. Für die Vermarktung stellt beegy digitale Tools im Look & Feel des Partners zur Verfügung, beispielsweise einen Onlinekonfigurator und eine Sales App zur Anlagenplanung und Angebotslegung im Vor-Ort-Termin. Das Kunden-Webportal komplettiert die digitale Customer Experience. Hier können Endkunden sämtliche Energieflüsse im Haushalt in Echtzeit verfolgen. Eine intuitive Bedienbarkeit, ein einzigartiges Nutzererlebnis und ein hoher Mehrwert stehen dabei im Vordergrund, um Energie für den Energieverbraucher erlebbar zu machen. Davon können sich die Besucher am beegy Stand selbst überzeugen.

## Über beegy

*beegy ist ein Produkt- und Serviceanbieter für erneuerbare, dezentrale Energielösungen. Innovative Serviceleistungen wie die intelligente Ladesteuerung und digitale Vertriebstools wie die Sales App ergänzen das Produktportfolio rund um Solarenergie optimal. Mit seiner modularen IoT-Plattform unterstützt beegy unterschiedlichste Industrien dabei, neue Geschäftsfelder zu erschließen und maßgeschneiderte Produktpakete zu entwickeln. So können beispielsweise Energieversorger, Automobilhersteller und Hersteller von Energiekomponenten ihren Endkunden die komplette Energiewelt von morgen unter ihrer eigenen Marke anbieten. beegy ist ein Unternehmen der MVV Energie AG. Weitere Infos unter: [www.beegy.com](http://www.beegy.com).*

## Pressekontakt

Kerstin Eickhoff  
beegy GmbH  
L13, 3-4  
68161 Mannheim

Telefon: 0621 300 116 82

E-Mail: [kerstin.eickhoff@beegy.com](mailto:kerstin.eickhoff@beegy.com)